Импортер бытовой техники, находящийся в г. Ростове-на-Дону, получил от потенциальных зарубежных партнеров 5 предложений на поставку партии холодильников объемом 1000 шт.

 Стоимость предлагаемой партии холодильников в 1-м и 5-м предложениях составляет 17 млн. руб., во 2-м и 3-м предложениях 18,3 млн. руб., а в 4-м предложении 19 млн. руб.

 Стоимость транспортных расходов и таможенного оформления в 1-м и 3-м случаях составит 31 тыс. руб., а страховая премия 5 тыс. руб.

 Стоимость транспортных расходов и таможенного оформления в 2-м и 4-м случаях составит 25 тыс. руб., а страховая премия 5 тыс. руб.

 Стоимость транспортных расходов и таможенного оформления в 5-м случае составит 34 тыс. руб., а страховая премия 4,5 тыс. руб.

 Для принятия оптимального решения по выбору конкретного поставщика было выбрано 6 различных параметров: цена одного холодильника, безопасность, дизайн, эксплуатационные расходы, качество заморозки, нормативный срок службы. Экспертным путем каждому параметру был присвоен коэффициент весомости, что показано в таблице:

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Варианты | Цена, долл. | Безопасность, баллы | Дизайн, баллы  | Эксплуатационные расходы, баллы | Качество заморозки, баллы | Срок службы, лет |
| Предложение 1 |  | 8 | 7 | 9 | 8 | 7 |
| Предложение 2 |  | 9 | 6 | 5 | 7 | 6 |
| Предложение 3 |  | 8 | 8 | 8 | 8 | 6 |
| Предложение 4 |  | 8 | 6 | 5 | 8 | 8 |
| Предложение 5 |  | 7 | 7 | 9 | 8 | 8 |
| Коэффициент весомости показателя | 0,8 | 0,9 | 0,6 | 0,7 | 0,6 | 0,5 |

Оцените конкурентоспособность моделей через интегральную оценку качества и выберете наиболее выгодное предложение.